

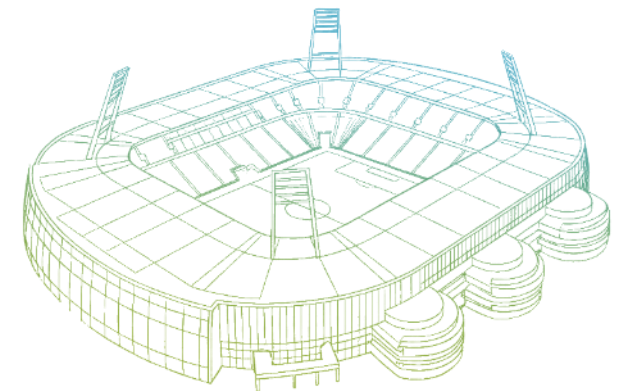
„Goodbye NAV – Update auf Business Central – Ihr Weg, Ihre Zukunft“



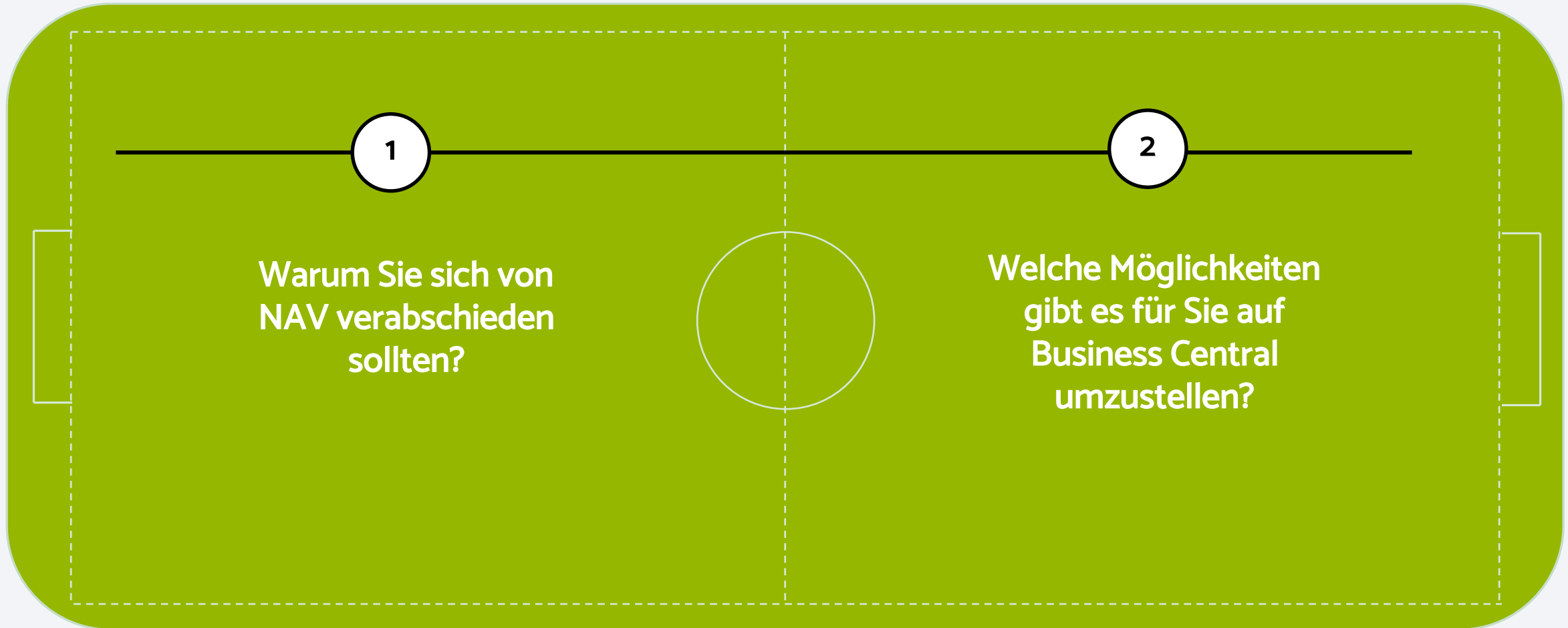
Olga Lukas,
Vertriebsberaterin



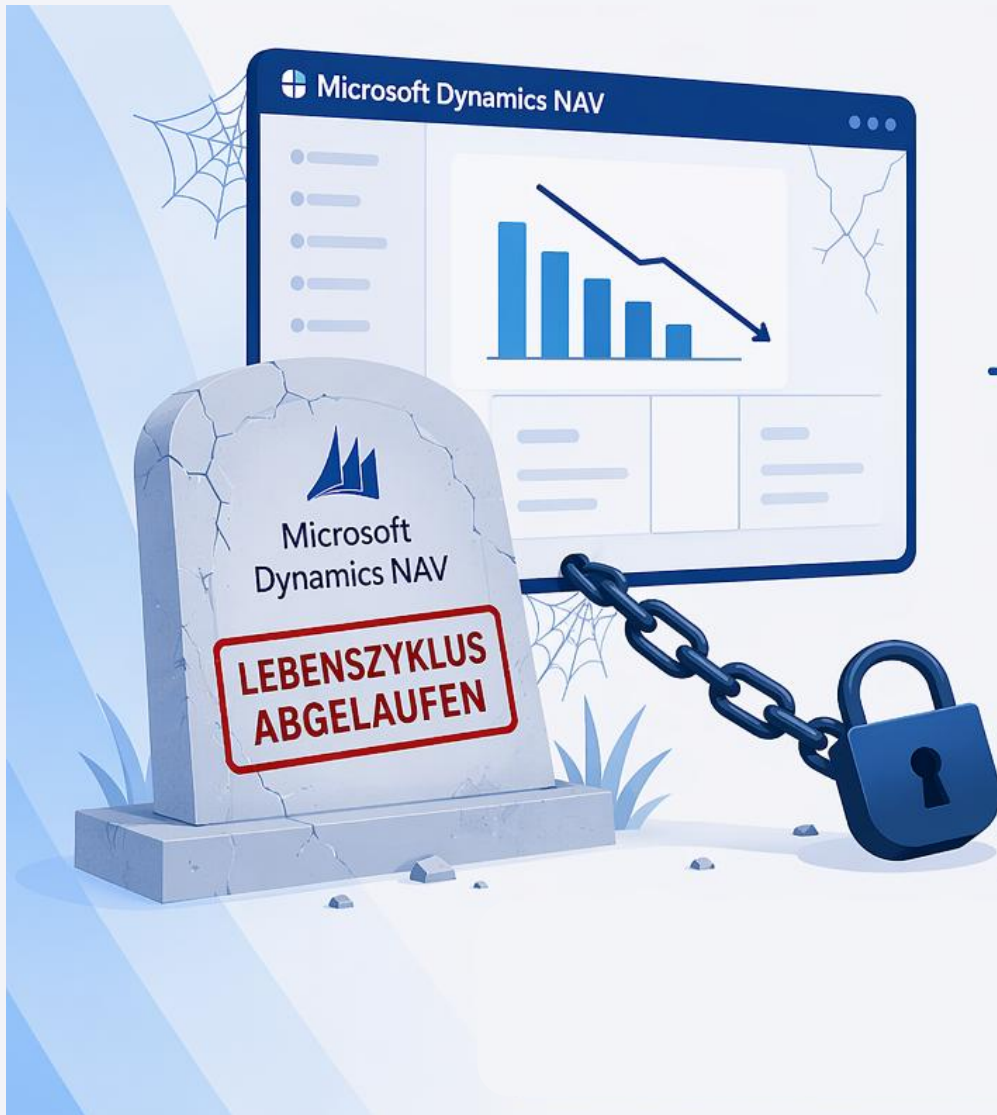
Jan Lehmkuhl,
Principal Developer



Unser gemeinsames Ziel heute ...



Warum Goodbye NAV – Hello BC?



1. Ihr Produktlebenszyklus läuft aus – kein Support von Microsoft
2. Kopfzerbrechen bei Erweiterungen (z.B. e-Rechnung)
3. Abschottung vor neuen Technologien (automatische Updates & KI)

Warum Goodbye NAV – Hello BC?



MODERN

Cloud-basiert
und immer aktuell



SICHER

Höchste Sicherheit
und Compliance



SKALIERBAR

Wächst mit Ihrem
Unternehmen



INNOVATIV

Neue Funktionen
und Innovationen



ZUKUNFTSSICHER

Bereit für die Zukunft –
heute und morgen

Was ist anders bei Business Central?

Neue Funktionen für Sie ...



Abo-Verwaltung



Nachhaltigkeitsmodul



Auswertungen mit
Pivot-Tabellen



Qualitätsmodul



Bessere Integration in das
Microsoft Ökosystem
(Teams, Outlook, Excel)



KI und KI Agents



Und noch viel mehr



Ihr nächster Schritt
zum Erfolg!

Microsoft Dynamics 365
Business Central



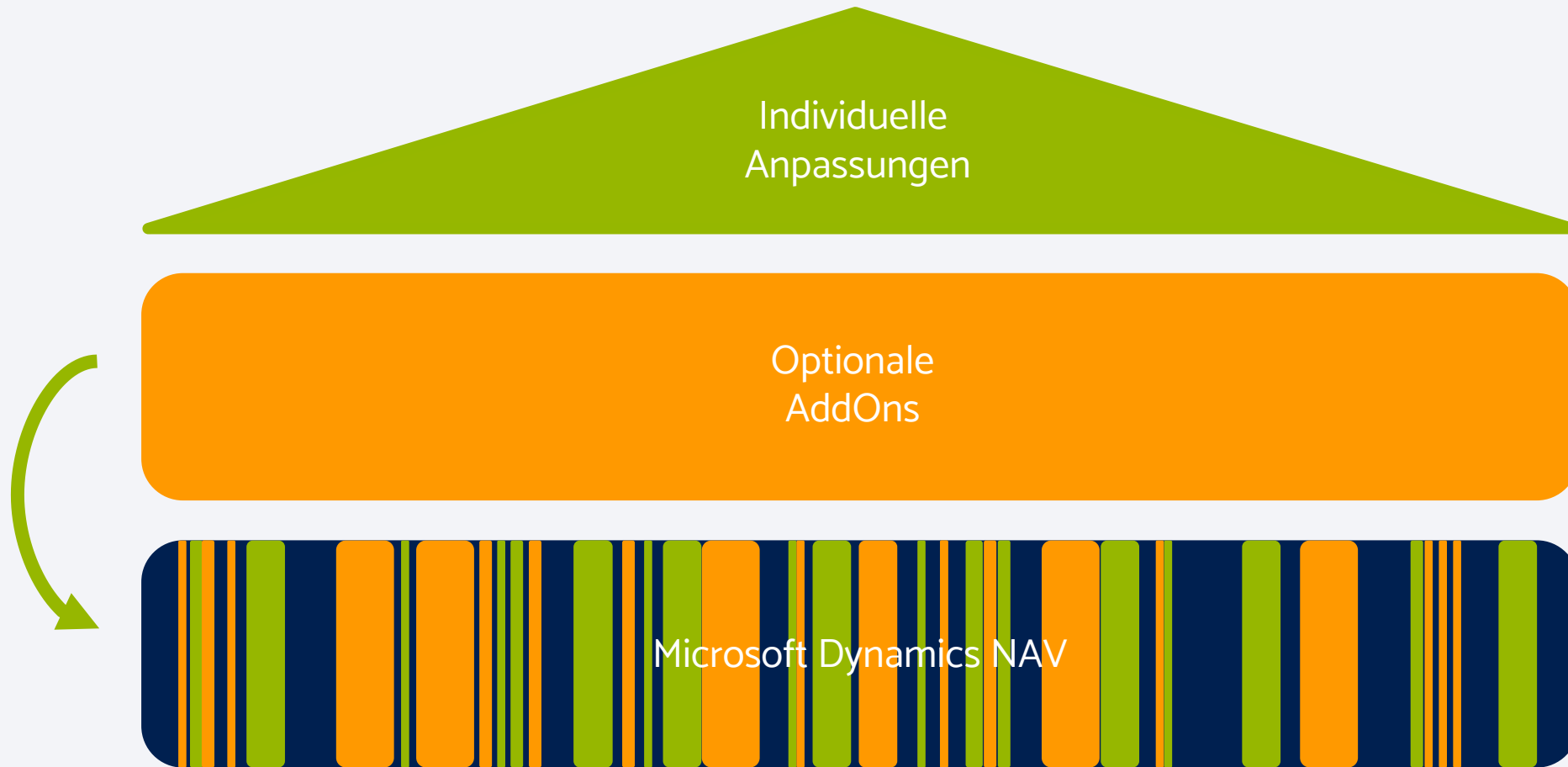
Bereit für den nächsten Schritt?

Entdecken Sie die Möglichkeiten von Business Central
und bringen Sie Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs.

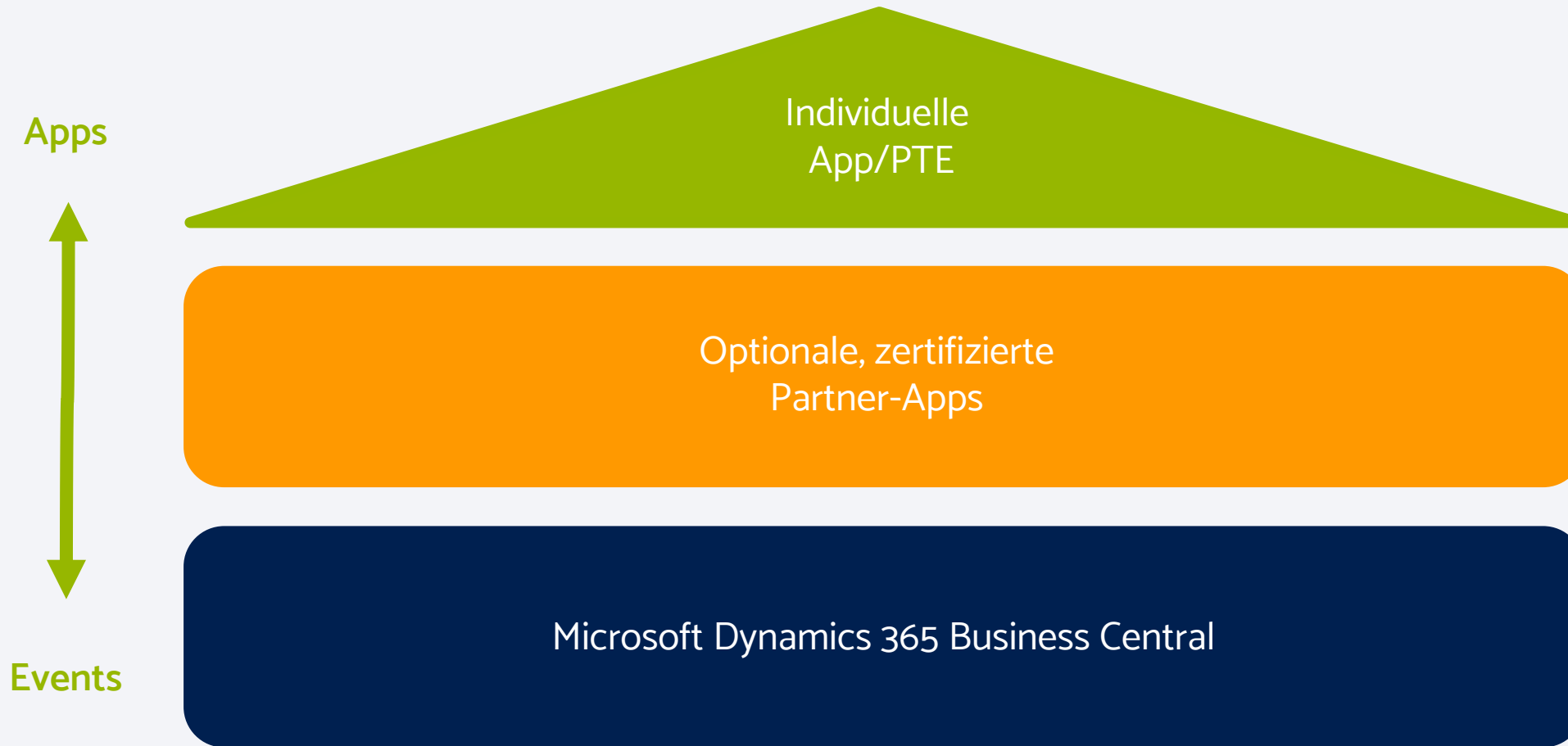


Noch wichtiger

Ein Blick in die Vergangenheit – NAV Modularer Aufbau



Ein Blick in die Gegenwart - Business Central – Modularer Aufbau



Geht nur Cloud?

 Business Central SaaS (Cloud)			Business Central On Premise (Lokal installiert) 	
 Grundfunktionen identisch				
	Integration ins Ökosystem out of the box			Integration mit Aufwand 
	Automatische Updates			Keine automatischen Updates / stets ein kleines Updateprojekt 
	Nutzung von Copilot für Auswertungen, Zusammenfassungen			Keine Nutzung von Copilot 
	Nutzung von Agents			Keine Nutzung von Agents 



Unsere Empfehlung:

Profitieren Sie von der Flexibilität, Sicherheit und Innovationskraft von Business Central SaaS.



KI in ERP – nur ein Trend?



85 % der ERP-Anbieter integrieren KI

- Typische Funktionen:
 - Automatisierung (z. B. Buchungen)
 - Prognosen & Anomalie-Erkennung
 - Assistenzsysteme / Chatbots



Deloitte „Future of ERP“

Kernaussage: ERP entwickelt sich in Richtung: „Intelligent Enterprise Plattform“

- KI + Cloud + Daten = zentrale Zukunftsfaktoren
- Fokus:
 - Echtzeitdaten
 - vernetzte Ökosysteme
 - datengetriebene Entscheidungen

Ihre Wahl der Updatekonzepte ...



Ihre Wahl der Updatekonzepte ...



Migration: Für Ihre *liebevoll* gewachsene Datenbank



Migration



Geeignet wenn:

- Geschäftsprozesse sind seit Jahren etabliert und funktionieren zuverlässig
- Konfigurationen und Anpassungen sind stabil – kein großer Refactoring-Bedarf
- Add-on-Hersteller sind noch verfügbar und aktiv



Vorteile:

- Relativ schnell zur ersten Testmigration und Test-Phase durch Early User Testing
- Key User erhalten frühen Zugang, schnelles Live-Look-and-Feel Feedback
- Solide Datenbasis und agile Weiterentwicklung auf bewährtem System



Nachteile:

- Garbage in = Garbage out (alte Probleme und Datenqualität bleiben erhalten)
- Großer Datenbestand wird mitgenommen (Bereinigung ist optional, aber oft aufwändig)
- Legacy-Code und alte Strukturen müssen parallel refaktoriert werden



Microsoft
Dynamics NAV



Microsoft Dynamics 365
Business Central

Neuaufsetzen: Für Ihren *neuen* Wege



Neuimplementierung



Microsoft
Dynamics NAV



Geeignet wenn:

- Kunden möchten das bestehende System und ihre Geschäftsprozesse grundlegend modernisieren
- Mehrere Migrationen hinter sich (z.B. Nav 2009 → aktuelle Version), Prozesse sind gewachsen
- Unternehmen ist bereit, Geschäftsprozesse neu auszurichten und zu optimieren



Vorteile:

- Geschäftsprozesse komplett neu denken und optimieren für aktuelle Anforderungen
- Ideen und Best Practices neuer Mitarbeiter direkt einbringen und umsetzen
- Prozesse neu designen für mehr Effizienz und schnellere Abläufe im Unternehmen
- Kleinere, saubere Datengrundlage – frischer Start ohne Legacy-Ballast



Nachteile:

- Alle bestehenden Geschäftsprozesse müssen aufgedeckt und dokumentiert werden
- User wissen oft nicht, was Custom vs. Standard ist – es erschwert den Anwendern, alle Punkte vollständig zu erfassen
- Umfangreiches Anforderungsmanagement und Change-Management notwendig
- KI-basierte Analysen helfen, aber Aufwand bleibt hoch (Schnittstellen, User, Komponenten erfassen)



Microsoft Dynamics 365
Business Central

Neuaufsetzen: Für Ihren *neuen* Wege



Neuimplementierung



Microsoft
Dynamics NAV



Geeignet wenn:

- Kunden möchten das bestehende System und ihre Geschäftsprozesse grundlegend modernisieren
- Mehrere Migrationen hinter sich (z.B. Nav 2009 → aktuelle Version), Prozesse sind gewachsen
- Unternehmen ist bereit, Geschäftsprozesse neu auszurichten und zu optimieren



Vorteile:

- Geschäftsprozesse komplett neu denken und optimieren für aktuelle Anforderungen
- Ideen und Best Practices neuer Mitarbeiter direkt einbringen und umsetzen
- Prozesse neu designen für mehr Effizienz und schnellere Abläufe im Unternehmen
- Kleinere, saubere Datengrundlage – frischer Start ohne Legacy-Ballast



Nachteile:

- Alle bestehenden Geschäftsprozesse müssen aufgedeckt und dokumentiert werden
- User wissen oft nicht, was Custom vs. Standard ist – es erschwert den Anwendern, alle Punkte vollständig zu erfassen
- Umfangreiches Anforderungsmanagement und Change-Management notwendig
- KI-basierte Analysen helfen, aber Aufwand bleibt hoch (Schnittstellen, User, Komponenten erfassen)



Microsoft Dynamics 365
Business Central

Machen Sie Ihre ERP noch besser

- Business Central ist die schnellst wachsende ERP-Lösung in der Cloud für den Mittelstand ⁽¹⁾
- Ende 2025 über 50.000 Unternehmen mit Business Central Online (SaaS) ⁽¹⁾
- 86% der Unternehmen berichten von gesunkenen Support- und Consulting Kosten nach der Migration ⁽²⁾
 - Im Schnitt lag die Reduktion bei 55,2%
 - Gründe: Mehr im Standard abbildbar, schnellere Aktualisierung
 - IT des Kunden kann viele Anpassungen/Einstellungen selbst vornehmen



Quellen

1) Zion Market Research

2) Forrester-TEI-Studie 2024

Wir freuen uns, dass Sie dabei waren!

Kommen Sie gerne auf uns zu, heute hier oder jederzeit danach.



Olga Lukas,
Vertriebsberaterin



Jan Lehmkuhl,
Principal Developer